

(ক) কৃষি পণ্যের বিপণন ধারণা ।

কৃষিপণ্যের বাজার বর্ণনার একটি হলো - ১. গ্রাম →
২. আর্থনৈক বাজার → ৩. মার্কিয়িক পর্যায়ে পাইকারি
বাজার → ৪. চূড়ান্ত পর্যায়ে বন্দরতিক বাজার ।

কৃষিপণ্যের বিপণন তথা বাজারজাতকরণ ব্যবস্থা হলো
এমন একটি অর্থনৈতিক প্রক্রিয়া যার মাধ্যমে উৎপাদিত
কৃষিপণ্য উৎপাদনকারীদের কাছ থেকে চূড়ান্ত ডেক্টারের
কাছে পেছিয়ে । এ প্রক্রিয়ায় বিজ্ঞ বর্জনত্ব অতিক্রম
করতে হয় । এন্তুনো হলো উৎপাদন শেষে পণ্য সংগ্রহ ও
একার্তীকরণ, পণ্য শ্রেণিভাগ ও নমুনাকরণ, শুধারজাত-
করণ, পরিষেবা, কুকি বহন, বিস্তারণ প্রদান, বাজার-
জাতক চল্লিয়াদি সংগ্রহ, বন্দে, বিক্রয় ইত্যাদি । এন্তুনো
ক্ষুর্খুজাবে মূল্যাদিত হলে কৃষকরা পণ্যের উপরুক্ত দাম
পায় এবং ডেক্টা মাধ্যমেও তা যুক্তিমুগ্ধ দামে ক্রয়
করতে পারে । কৃষিপণ্যের বিপণন বলতে কৃষিপণ্য
সংগ্রহ, শুধারজাতকরণ, নমুনাকরণ, কুকিষেবন ইত্যাদি
কার্যাবলিকে বোঝায় ।

(এ) কৃষি পণ্যের বিপণন ব্যবস্থা :

বাংলাদেশ একটি কৃষিপ্রধান দেশ হলেও এখানে কৃষিপণ্যের বিপণন তথা বাজার ব্যবস্থা অচুন্নত। অঙ্গগঠিত ও পূর্ণ। আর্থিক অন্টনের কারণে আদৰে উপাদিত পণ্য মেশিনের শুরুতেই অত্যন্ত কম দামে জমিতে দহায়মান আগাম ফসল বা উপাদিত ফসল প্রামাণ হাঁট-বাজারে বিক্রয় করে। ফড়িয়ার মেশুলা ক্ষয় করে উপজেলা মদর, নদী-বন্দর ও ছোট শহরগুলাতে বিচু জাড় মেঝে, পাইকার, আডতদার, মহাজন ইত্যাদি মাধ্যমিক ভূগূণের দের খাতে বিক্রয় করে। এরা ক্রয়ক্ষিত পণ্য পুনরাবৃত্ত করে এবং বিভিন্ন পরিবর্থের মাধ্যমে এড় এড় শহর ও বন্দরে চুড়ান্ত পর্যায়ের পাইকারি বাজারে বিক্রয় করে। এ বাজার থেকে পাইকার ও শুচলা দোকানদাররা পণ্য ক্ষয় করে চুড়ান্ত ডেক্কাদের খাতে বিক্রয় করে। পণ্য বিপণনের এ ক্ষমতা পক্ষিয়ায় ধাপে ধাপে তার দাম যাইতে থাকে। তাই কৃষকরা যে দামে তার পণ্য বিক্রয় করে তার জন্য অনেক বেশি দামে ডেক্কারা তা ক্রয় করে। এ পক্ষিয়ায় তাই অভিষ্ঠ

ছুনাফাৰ কিংবিত মধ্যস্থতাৰ্গাহৰ বাছে ইতিগত ইয়া
একঁ বৃষক ও প্ৰেক্ষা আধাৰণ উজ্জ্বাল অঙ্গৰচ ইয়।

(১) কৃষি পণ্যৰ বিপণন সময়া চিহ্নিকৰণ :

বাংলাদেশৰ বৃষকস্থা লানা ধৰণেৰ অমজ্যাৰ মাৰ্বে ও
অনুন্ত পৰিশ্ৰম কৰে যে পণ্য উৎপাদন কৰে গো
উপযুক্ত দাম পাব না। কৃষিপণ্যৰ বিপণন ব্যবস্থায় বিদ্যমান
বিজ্ঞ সময়া এজন্য দার্ঢী। অমজ্যগুলো নিম্নৰূপ :

১। বাজাৰেৰ অবস্থা - যদিৰে অভিক্ষেতা : বাংলাদেশৰ
মতে উন্নয়নশীল দেশৰ অধিকাংশ বৃষক বাজাৰ সম্বন্ধে
বিশেষ কোনো ঘূঁজ-অবৱ বাধে না। বিজ্ঞ কৃষি পণ্যৰ
মূল্যৰ উবিষ্যৎ গতি সম্বন্ধেও তাৰা ওয়াকিবহাল নয়। সুতৰাং
জাদেৰ অক্ষতাৰ অনা অধ্যয়ণী ব্যবস্থায়ৰ অভিযোগ অভিযোগেই
বৃষকদেৱকে ন্যায্যমূল্য থেকে বাস্তি কৰতে পাৰে।

২। দাখেৰ তীক্ষ্ণ উচ্চামা : কৃষি পণ্যৰ দামেৰ তীক্ষ্ণ উচ্চা-
মা ঘট। ফসলৰ ভৰ্মনুম্ব দাম একেবাৰেই কম থাকে
এবঁ মেঘিম শেখ-হওয়াৰ পৱ দাম আবাৰ বেশ বেড়ে

যাম। কিন্তু দম যখন বাড়ে তখন কৃষকের দ্বারা আব শেন
বিক্রয়যোগ্য উচ্চত থাকে না। গুগুড়াও দামের একপ জীব
উচ্চামার ফলে আমাদের কৃষক জুতিগত হয়।

৩। গুদামের অভিয : অধিকাংশ উচ্চমনশীল দেশের প্রামাণ্যলে
কৃষিপণ্য সংরক্ষণের জন্য প্রয়োজনীয় গুদামের একান্ত অস্ব
রয়েছে। ফলে কৃষক সম্পদায় অধিক দাম পাওয়ার আশায়
কৃষিপণ্য গুদামজাত করে রাখতে পারে না। তাই একান্তের
মেয়িমে ফসল এম দামে বিক্রয় করতে বাধ্য হয়।

৪। শ্রেণিবিভাগ ও নমুনাবরণের অভিয : স্বত্বান্তর দেশ-
সমূহে কৃষিপণ্য শ্রেণিবিভাগ ও নমুনাবরণের সুবিনোব্যত
নেই। পণ্যের পুনাপুনের উপর এর দাম নির্ভর করে। কিন্তু
এ অস্বরূপ দেশে পণ্যের পুনৰুৎসাহে তাদের শ্রেণিবিভাগ-
করা হয় না ফলে এখানে উচ্চত ও নিম্নত পণ্য একই দাম
বিক্রয় হয়। ফলে কৃষকরাও উচ্চত পণ্যের জন্য তালা দাম
পান্ন না।

৫। কৃষকের দারিদ্র্য : দারিদ্রের জন্য কৃষক তার উৎপাদিত
পণ্য অধিক দাম পাওয়ার আশায় বেশি দিন ধরে রাখতে

পারে না। ফলে ফ্যাল উচির মাঝে মাঝে কৃষক তাৰ ফ্যালেৰ
নাম মাথ দাখে বিভি কৰে দিতে বাধ্য হয়। আভতদাবগণ
নামমাত্ৰ ছুটিয়ে এবং প্রথা অবিদেশীয়ে কৰে এবং পৰে কেবল
তা বিক্রয় কৰে পচুৱ মুনাফা অর্জন কৰে।

৬। পৱিত্ৰন ব্যবস্থাৰ অভাৱ : বাংলাদেশৰ মাঠো আৰো
অনুবা দেশে পৱিত্ৰন ব্যবস্থাৰ অভাৱে কৃষক গৃহিপণ্য
মুৱবৰ্তী বাজাবে নিয়ে যেতে পারে না। ফলে নিকটবৰ্তী হাট-
বাজাবে তাৱা কম দাখে সল্প বিক্রয় কৰতে বাধ্য হয়।

৭। দালানেৰ প্ৰত্যায় : আধাৱণত কৃষক তাৰে পণ্য
অয়ামৰি প্ৰত্যু ক্ৰেতাৰে নিকট বিক্রয় কৰতে পাৰে
না। প্ৰত্যু ক্ৰেতা ও বিক্ৰেতাৰ মধ্যে একদল দালানশ্ৰমিক
সোক থাকে। মুনাফাৰ প্ৰাপ্তি মৰ্যাদাৰু এ মুভত দালানদেৰ
হাতে চলে যায়।

৮। অশিক্ষা : বাংলাদেশৰ মাঠা উন্নয়নশীল দেশমূজুৰে
অধিকাংশ কৃষক অশিক্ষিত। ফলে তাৱা ফটকা কাৰণবাবে
জটিলতা ও বৈদেশিক বাজাবেৰ গতি প্ৰকৃতিৰ মাঝে একে
বাবেই অপৰিচিত।

নাড়াওগচ্ছি বাজারের অভিয : বাংলাদেশের মতো উন্নয়নশীল দেশের আমাকলের হাট বাজার সুনিয়েছিত বা পুজোগচ্ছি নয়। নিয়ন্ত্রনের অভিয বাজারে কৃষকদের নিষে থেকে বিজ্ঞ হারে আজনা আদায় করা হয়।

১০। পণ্যের মান : বিজ্ঞ ক্ষান উপাদি কৃষিপণ্যের মান নির্ধারণের জন্য বিষয়টি কৃষিবাজারে একটি গুরুত্বপূর্ণ তৃষ্ণি করে।

১১। সুস্থিমানকারি নীতিয় অভিয : অধিকাঞ্চ-উন্নয়নশীল দেশে কৃষিপণ্যের বাজার সংগঠিত ও নিয়ন্ত্রণ করার জন্য গোনা কূপ পরিকল্পনা সুস্থিতি নেই। ফলে কৃষক কৃষি বাজারে স্বীতিমত অবাঞ্ছক অবস্থা বিরাজ করে।

১২। প্রতিযোগিতার অভিয : বাংলাদেশের মাত্র উন্নয়নশীল দেশে সুস্থ যাতায়াত ব্যবস্থার অভিয বাজার মুন্দো পরিসর থেকে বিছিন্ন। ফলে বিজ্ঞ বাজারের মধ্যে প্রতিযোগীতার অভিয দেখা যায়-এবং এক বাজারের সঙ্গে অন্য বাজারের মেলামেল আঘাতময় থাকে না।

ন্তুত্ত্বাঃ দেখা যায়, বাংলাদেশে কৃষিপণ্যের বাজার ব্যবস্থা

নানা ধরণের সমস্যা যেমন কৃষকের অঙ্গতা, বাজার তথ্যের অভাব, নমুনাকরণের অভাব বিদ্যমান। মেজন্যুই এখানকার কৃষকরা পণ্যের ন্যায্য দাম পায় না।

(৩) কৃষি পণ্যের বিশেষ সমস্যা তামাখালি রাষ্ট্রীয় প্রমিকা :
বাংলাদেশে কৃষি পণ্যের বিক্রয় ব্যবস্থা উন্নয়ন মার্যাদার জৰুরী নিষ্পত্তি ব্যবস্থাপূর্বে প্রথম করা যেতে পারে :

১। বাজার নিয়ন্ত্রণ : বিভিন্ন বাজারে কৃষকদের নিকট
যেকেউ যাতে আত্মদারি, পাত্মদারি, বিভিন্ন চাঁদা
প্রভৃতি হতে অর্থ আদায় করতে না পারে যেজন্য আমাদের
আমাঙ্কালে বাজারগুলাকে সুষ্ঠুতাবে নিয়ন্ত্রণ করা দরকার।

২। যাতায়াত ব্যবস্থার উন্নতি : দেশের যাতায়াত ব্যবস্থার
উন্নতি যাঁবন্দের মাধ্যমে প্রাম ও শহরে কৃষি পণ্যের বহু
স্বরূপ ক্রম করা দরকার। এছাড়া রাজতান্ত্রিক উন্নতি
মাধ্যমে প্রামগুলোকে রেল ট্রেন ও রিম্মারে
আর্থ যুক্ত করতে হবে।

৩। শ্রেণীবিভাগ ও নমুনাকরণ : স্বল্পামূল দেশভূমিতে গৃহিণী
শ্রেণীবিভাগ ও নমুনাকরণের ক্ষুবিধি আছে। পণ্যের গুণাগুরু

উপর এর দম নির্ধারণ করে। কিন্তু এ মন্তব্যটি দেশে গুরানু-
সারে তাদের শ্রেণিবিভাগ করা হয়। ফলে এখানে এখানে উৎকৃষ্ট
পণ্য ডালো দামে এবং নিম্নুক্ষ পণ্য কম দামে বিক্রয় করতে
পারবে। ফলে কৃষকও উৎকৃষ্ট পণ্যের জন্য আলো দাম
পাবে।

৩। গুদাম নির্মাণ ও কৃষি পণ্য সংযোগ : গুদামজাতব্যাপক
ব্যবস্থায় অভাবে বৃক্ষকরা যাতে ফসল উচীর মাঝে মাঝে
কম দামে তা বিক্রয় করে ফেলতে বাধ্য না হয় তার অন্য
গুদাম ও কৃষি পণ্য সংযোগের ব্যবস্থা করতে হবে।

৪। দানাল ও ফড়িয়ার বিনোপ মাধ্যন : কৃষি পণ্যের
বাজার থেকে দানাল ও মধ্যবর্তী ফড়িয়ারদের বিনোপ-
মাধ্যন করতে হবে। দানাল, ব্যাপারি, আডতদার প্রমুখ
মধ্যবর্তী ব্যবসায়ীগণ বৃক্ষকদের প্রাপ্ত মূল্যে আগ এমিয়ে
তাদের চর্চাক্ষেত্র করে তোলে।

৫। কৃষিশূণ্য : আর্থিক অন্টনের ফলে আমাদের বৃক্ষকদের
অধিক দাম পাওয়ার আশায় তাদের পণ্য যামগ্রী মজুত
পাবেনা। সুতরাং আর্থিক অন্টনের জন্য কৃষক যাতে
ফসলের মেস্টিমেই পণ্য বিক্রয় করে দিতে বাধ্য না হয়

মেজন্য উপযুক্ত কৃষিক্ষেত্রের ব্যবস্থা করতে হবে।

৭। চার্বনিক্ষ মূলধার্যকরণ : অরকার একটি কৃষিপণ্যের যে চার্বনিক্ষ মূল্য ধার্য করা হয় মেদিনী সম্বৰ্দ্ধ রাষ্ট্রে হবে। কেউ নির্দিষ্ট মূল্যের ক্ষম দামে ক্রয় করলে তাদের কর্তৃত শাস্তিয ব্যবস্থা করতে হবে।

৮। ক্রয় এজেন্সি : ন্যায্য মূল্য কৃষকদের নিকট থেকে ফ্রাল ক্রয় করার উপরে চারকারকে এয় এজেন্সি গঠন বাস্তবে হবে। এ ধরণের ক্রয় এজেন্সির মাধ্যমে অরকার পরিমিতি গঠনের মাধ্যমে বাজারে কৃষকদের অবস্থান শক্তিশালী করা দরকার।

‘মুত্তোঁ দেখা যায়, বাংলাদেশে কৃষিপণ্যের বিপণন অমর্যাগুলো ক্ষমাধান করার ক্ষেত্রে অরকার যা স্থান্ত্রের অংশগ্রহণের পথের গুরুত্ব রয়েছে।

- (৬) কারকারের কৃষি বিপণন নীতি :

দেশের কৃষি বিপণন নীতির চারটি উল্লেখ্যের বিষয়া
বলা হয়েছে। যথা :

(১) উৎপাদক ও জেক্স উভয়ের জন্য কৃষিপণ্যের
ন্যায়মূল্য নিশ্চিতকরণ।

(২) অভ্যন্তরীণ ভোগ ও রপ্তানির জন্য কৃষি পণ্যের
উল্লেখ্য মান বজায় রাখা।

(৩) কৃষি পণ্যের উৎপাদন ও মূল্যের থিতিগাঁজা রোম।

(৪) অবকাঠামো উন্নয়ন যাবৎ নিশ্চিতকরণ।

এই উল্লেখ্যমূল্য পুরণের জন্য একমানে বাংলাদেশের
কৃষি বিপণন নীতি নিম্নরূপে বর্ণনা করা যায়।

১। বাজার যাবৎস্থায় উন্নয়ন : কৃষি পণ্যের বাজার
যাবৎস্থায় উন্নয়নের জন্য কঠিপয়া-কার্যক্রম গ্রহণ করা
হয়েছে। এদের মধ্যে কৃষি পণ্যের শ্রেণিবিন্যাস ও
নমুনাবর্ণণ, পাইকারি বাজার উন্নয়ন, কৃষি প্রক্রিয়াফার
শিল্প খাপক প্রতি উল্লেখ্যমোগ্য।

২। বাজার নিয়ন্ত্রণ : কৃষি পণ্যের বাজার নিয়ন্ত্রণের দায়িত্ব নিয়োজিত আছে "কৃষি বিপণন বিভাগ"। এটা কৃষি মন্ত্রালয়ের অধিনস্থ একটি বিভাগ। বাংলাদেশে র্তমানে প্রায় ১৪,০০০ টি প্রাথমিক ও দ্বিতীয় পর্যায়ের কৃষি পণ্যের বাজার আছে।

৩। খুলা ইথিশীলকরণ : কৃষি বিপণন বিভাগের মাধ্যমে মূল্য ইথিশীলকরণের উদ্দেশ্যে শস্য এবং বিকল্পের কর্মসূচি প্রস্তুত করা হয়েছে। যতান্ত কাঠার মার্জিনে চারণার নির্দিষ্ট দামে শস্য ক্রয় করেন। আবার বাজারে ঘাস শস্যের দাম হৃদ্দি পাওয়ার আশঙ্কা তুল্য দিনে খোলা বাজারে শস্য নির্দিষ্ট দামে বিক্রি করা হয়। মুকুলাবে মূল্য ইথিশীলকরণ অনুকূল যেন প্রয়োগ করতে পারে জাতোশৈলী "কৃষি মূল্য কমিশন" নামে একটি প্রতিষ্ঠান চালু করেন।

৪। অবকাশামো উন্নয়ন : কৃষক যাতে পণ্যের ন্যায্যমূল্য পায় মেজন্য বাজারজাতকারণের উদ্দেশ্যে অবকাশি উদ্যোগ "কৃষক বিপণন দল" এবং 'কৃষক ক্লাব' গঠনের পাশাপাশি টজলা-উপজেলা পর্যায়ে কৃষি বাজার উন্নয়ন এবং লিঙ্কেজ প্রয়োগ করা তাকাতে একটি মেট্রোল মার্কেট নির্মিত হয়েছে।

Urban